



Poznaj lepiej
SGS GBS Europe!

SGS

When you need to be sure

SPIIS TREŚCI

WITAMY W PRZEWODNIKU DLA KANDYDATÓW..... 3

KIM JESTEŚMY? 5

Działalność..... 5

Sektory 5

Czym zajmujemy się w GBS?..... 5

Historia Grupy..... 5

DLACZEGO WARTO DO NAS DOŁĄCZYĆ 6

NASZE ZASADY BIZNESOWE..... 7

Rzetelność..... 7

Zdrowie, Bezpieczeństwo

i Środowisko..... 7

Jakość i Profesjonalizm..... 7

Szacunek..... 7

Zrównoważony Rozwój..... 7

Przywództwo..... 7

NASZE DZIAŁY FINANSOWE..... 8

R2R..... 8

P2P..... 8

B2C 8

Purchasing 8

Transfer Pricing..... 8

NASZE DZIAŁY BIZNESOWE..... 9

Business Assurance..... 9

Natural Resources..... 9

Connectivity & Products..... 9

PROCES REKRUTACYJNY W SGS GBS EUROPE..... 11

Etap 1 Przestanie aplikacji..... 11

Etap 2 Selekcja CV i wstępna rozmowa

telefoniczna..... 11

Etap 3 Audyt językowy..... 11

Etap 4 Rozmowa kwalifikacyjna..... 11

Etap 5 Informacja zwrotna..... 11

PROCES ONBOARDINGU..... 12

BENEFITY PRACOWNICZE..... 13

POZNAJ LEPIEJ DZIAŁ Purchasing..... 14

Specjalista/ka ds. koordynowania zamówieniami 15

Specjalista/ka ds. wsparcia procesu zamówień 16

ŚCIEŻKA ROZWOJOWA..... 17

Rozwój pionowy..... 17

Rozwój poziomy..... 18

PODZIĘKOWANIA..... 19

Witamy w przewodniku dla kandydatów!

Cieszymy się, że rozważasz aplikację na stanowisko w naszej firmie. Przygotowaliśmy ten przewodnik, aby dostarczyć Ci szczegółowej wiedzy na temat naszej organizacji, stanowiska, na które aplikujesz oraz oczekiwań, jakie z nim wiążemy. Naszym celem jest pomóc Ci lepiej zrozumieć naszą firmę i specyfikę roli, dzięki czemu będziesz mógł/mogła świadomie podjąć decyzję o złożeniu aplikacji.

W przewodniku znajdziesz szczegółowe informacje dotyczące naszej kultury organizacyjnej, wartości, a także opis stanowiska i jego wymagań. Chcemy, abyś zyskał/a pełny obraz tego, jak może wyglądać Twoja przyszła rola oraz jak wpisuje się ona w nasze cele i misję. Naszym celem nie jest jedynie ocena Twoich kwalifikacji, ale również pomoc w zrozumieniu czy nasza firma i proponowane stanowiska są dla Ciebie odpowiednim wyborem.

Mamy nadzieję, że przewodnik pomoże Ci w ocenie czy nasza firma to miejsce, w którym chciałbyś/chciałabyś rozwijać swoją karierę. Dziękujemy za zainteresowanie i życzymy powodzenia w podjęciu decyzji aplikacyjnej.

Zespół Rekrutacyjny



KIM JESTEŚMY?

DZIAŁALNOŚĆ

SGS jest światowym liderem w dziedzinie badań, inspekcji i certyfikacji. Działamy w sieci ponad 2500 laboratoriów i biur w 115 krajach, wspieranych przez zespół 99 500 oddanych swojej pracy profesjonalistów. Posiadamy ponad 145 lat doświadczenia w dostarczaniu doskonałych usług – łączymy dokładność i precyzję, które charakteryzują szwajcarskie firmy, by pomagać organizacjom w osiągnięciu najwyższych standardów jakości, zgodności i zrównoważonego rozwoju.

HISTORIA GRUPY

Nasza firma powstała w 1878 roku i została założona przez Henri'ego Goldstucka w Rouen we Francji. Henry widząc możliwości w jednym z największych portów w kraju rozpoczyna kontrolę francuskich dostaw zboża. Firma bardzo szybko się rozwijała a kolejne biura powstały w Hawarze, Dunkierce i Marsylii.

W 1913 r. firma była już liderem w dziedzinie kontroli zbóż, badając 21 milionów ton zboża rocznie i posiadając 45 biur w całej Europie. Natomiast w 1915 roku, podczas pierwszej wojny światowej, przeniosła swoją centralę z Paryża do Genewy w Szwajcarii, aby kontynuować działalność na terenie neutralnego kraju. 19 lipca 1919 przybrała nazwę, którą posiada do dziś dnia: Société Générale de Surveillance.

W 1955 roku poszerzyliśmy swoją działalność i rozpoczęliśmy świadczenie usług przemysłowych, kontrolując maszyny i towary przemysłowe. Następnie w 1962 roku rozwijając się, zaczęliśmy świadczyć usługi dla sektora naftowego, gazowego i chemicznego, branży minerałów oraz dla rządów i instytucji. W 1970 roku rozpoczęliśmy świadczenie usług w zakresie doradztwa środowiskowego i remediacji dla klientów sektora naftowego i gazowego.

Następnie w 1981 r. spółka była po raz pierwszy notowana na szwajcarskiej giełdzie papierów wartościowych (SWX), a w 1991 roku udało nam się rozszerzyć naszą działalność i wejść na rynek chiński. Od tego czasu SGS nie zwalnia tempa i ciągle się rozwija. Obecnie pracuje z nami 98 000 pracowników i jesteśmy aktywni w prawie każdym kraju na świecie.

SEKTORY W KTÓRYCH DZIAŁAMY I USŁUGI KTÓRE ŚWIADCZYMY

- Rolnictwo i Żywność
- Branża Chemiczna
- Branża Budowlana
- Dobra Konsumpcyjne i Handel Detaliczny
- Energetyka
- Środowisko
- Zdrowie i Bezpieczeństwo
- Produkcja Przemysłowa
- Nauki Biologiczne
- Górnictwo
- Ropa Naftowa i Gaz
- Sektor publiczny
- Zrównoważony Rozwój
- Handel
- Usługi Szkoleniowe
- Transport

CZYM ZAJMUJEMY SIĘ W SGS GBS?

SGS Global Business Services Europe to centrum usług wspólnych (SSC - Shared Services Centre), które jest ściśle związane z naszą siedzibą główną w Genewie. W katowickim oddziale zajmujemy się wsparciem oddziałów SGSu w różnych krajach Europy. Nasza praca polega m.in. na obsłudze kontraktów, cen transferowych i procesu certyfikacji, a także obsłudze księgowej. To do nas nadal przenoszone są kompleksowe czynności finansowe z innych europejskich krajów, w których działa SGS. Nasze działania pomagają realizować usługi certyfikacyjne w wielu branżach dla szerokiego grona klientów.

DLACZEGO WARTO DO NAS DOŁĄCZYĆ?

W SGS GBS Europe wierzymy, że sukces firmy zaczyna się od ludzi. Dlatego stawiamy na środowisko pracy, w którym możesz rozwijać swoje kompetencje, uczyć się od innych i mieć realny wpływ na to, co robisz – bez względu na to, na jakim etapie kariery jesteś.



Globalna firma, lokalny zespół

Działamy w ponad 100 krajach i współpracujemy z oddziałami SGS na całym świecie. Jednocześnie w Katowicach tworzymy przyjazne, wspierające środowisko pracy, gdzie wszyscy się znają i wzajemnie wspieramy. Zachowujemy globalny zasięg, ale działamy z lokalną empatią i zrozumieniem.



Prawdziwe możliwości rozwoju

Oferujemy jasno określone ścieżki kariery i wiele okazji do rozwoju – zarówno w ramach codziennej pracy, jak i w specjalnych projektach lokalnych i międzynarodowych. Wspieramy awanse wewnętrzne, rozwój kompetencji i zmianę ścieżki zawodowej w ramach organizacji.



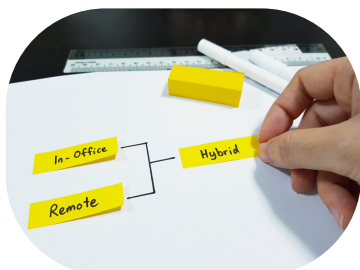
Nauka i dzielenie się wiedzą

Stale uczymy się od siebie nawzajem – organizujemy wewnętrzne i zewnętrzne warsztaty oraz szkolenia. Masz dostęp do szkoleń, programów onboardingowych i możliwości uczenia się nowych narzędzi, umiejętności lub języków.



Otwartość i dobra komunikacja

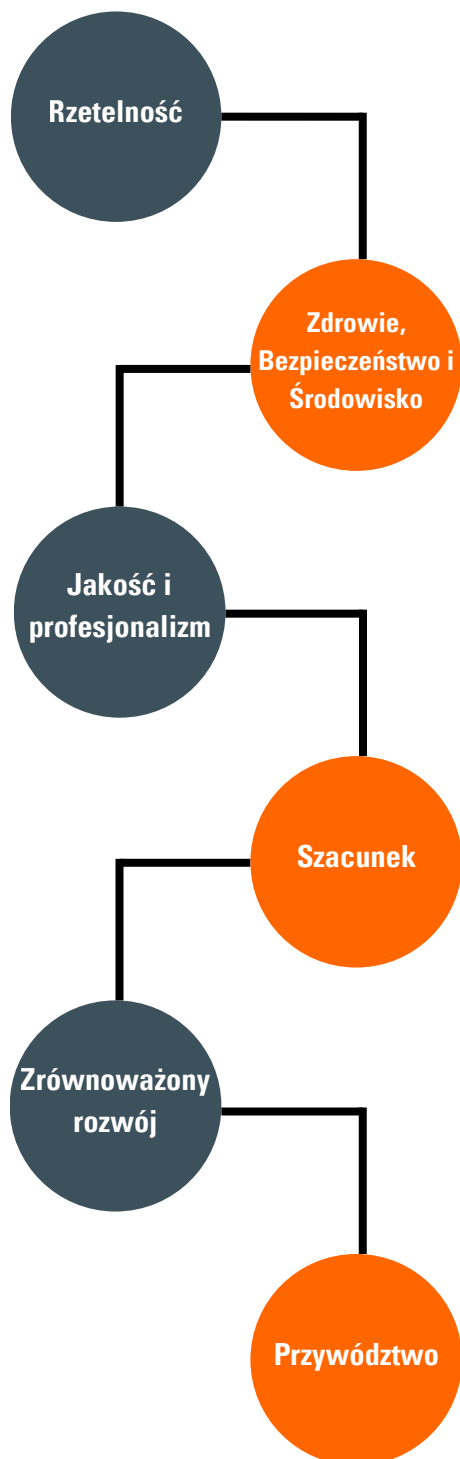
Stawiamy na otwartość, kulturę feedbacku i bieżącą komunikację – regularnie spotykamy się w zespołach, dzielimy się informacjami, doceniamy pomysły i zaangażowanie. Wiemy, że dobre relacje wpływają na dobrą współpracę.



Elastyczna i przyjazna kultura pracy

Pracujemy w modelu hybrydowym – możesz łączyć pracę z biura w Katowicach z pracą zdalną. Szanujemy work-life balance i wierzymy, że elastyczność i zaufanie budują zaangażowanie.

NASZE ZASADY BIZNESOWE



Dbamy o budowanie zaufania

Postępujemy rzetelnie i zachowujemy się odpowiedzialnie. Przestrzegamy zasad, prawa i przepisów obowiązujących w krajach, w których prowadzimy działalność. Rozmawiamy – jesteśmy na tyle pewni siebie, aby zgłaszać swoje obawy i wystarczająco inteligentni, aby analizować wszelkie wątpliwości, które są nam zgłaszane.

Dbamy o to, by tworzyć bezpieczne i zdrowe miejsca pracy oraz chronić środowisko

Otoczamy pełną ochroną wszystkich pracowników, wykonawców, gości, interesariuszy, majątek fizyczny oraz środowisko firmy SGS, przed jakimkolwiek niebezpiecznymi zdarzeniami oraz uszkodzeniami związanymi z wykonywaną pracą.

Dbamy o to, aby działać i komunikować się odpowiedzialnie

Siłą marki SGS jest jej niezależność w codziennym funkcjonowaniu i nastawieniu. Koncentrujemy się na kliencie i dążymy do doskonałości. Zawsze wyrażamy się jasno, zwięźle i precyzyjnie. Dążymy do ciągłego doskonalenia jakości i promujemy przejrzystość. Szanujemy prawo klientów do zachowania poufności i prywatności.

Dbamy o sprawiedliwe traktowanie wszystkich ludzi

Przestrzegamy praw człowieka. Wszyscy podejmujemy odpowiedzialność za tworzenie środowiska pracy opartego na poszanowaniu godności, równości szans i wzajemnym szacunku. Promujemy różnorodność wśród naszych pracowników i nie tolerujemy żadnych przejawów dyskryminacji.

Dbamy o to, aby tworzyć wartość dodaną dla społeczeństwa w długiej perspektywie

Wykorzystujemy naszą skalę i wiedzę, aby budować bardziej zrównoważoną przyszłość. Dążymy do zminimalizowania naszego wpływu na środowisko w całym łańcuchu wartości. Jesteśmy firmą odpowiedzialną. Troszczymy się o społeczność, wśród których prowadzimy działalność i umożliwiamy lepszy, bezpieczniejszy i bardziej połączony świat.

Dbamy o współpracę i myślimy o przyszłości

Jesteśmy pełni pasji, przedsiębiorczości i nieustannie dążymy do poszerzania wiedzy. Pracujemy w kulturze otwartości, w której docenia się i nagradza inteligentną pracę. Promujemy pracę zespołową i zaangażowanie.

NASZE DZIAŁY

Finansowe

R2R - Record to Report

Dział Record to Report odpowiada za szeroki zakres procesów księgowych, pośród których możemy wymienić Fixed Assets, Intercompany, Cash Management i Reconciliation.

Na co dzień pracownicy analizują konta, naliczają rezerwy, księgują dokumenty i analizują bilans oraz rachunek zysków i strat. Podczas zamknięcia miesiąca pracownicy działu skupiają się na księgach, zwłaszcza tej jednej – Księdze Głównej. Do ich zadań należy przede wszystkim kontrolowanie, aby wszystkie zapisy, które się w niej znalazły, były poprawne i właściwie odzwierciedlały sytuację finansową naszej firmy.

P2P - Purchase to Pay

P2P jest procesem obejmującym działania od momentu wystawienia zamówienia dla naszego dostawcy do momentu zapłaty otrzymanej faktury.

Zadania księgowych P2P dotyczą głównie modułu AP (Accounts Payable):

- sprawdzania poprawności danych faktury w systemie,
- łączenia faktury z zamówieniem lub księgowanie kosztów na odpowiednio dobranych kontach,
- procesowania i księgowania faktur,
- przeprowadzania audytów wydatków pracowniczych,
- kontaktowania się z dostawcami.

W ramach zadań zespołu pracownicy współpracują z zespołem MDM (Master Data Management) oraz Payment.

B2C - Billing to Cash

B2C to kolejny zespół księgowy, który zajmuje się całym procesem od złożenia zamówienia przez klienta do płatności za produkt lub usługę.

Pracownicy działu pilnują, aby do SGS trafiły płatności od naszych klientów, codziennie analizują wyciągi bankowe i łączą wpłaty z wystawionymi przez SGS fakturami.

Specjaliści ds. Należności są odpowiedzialni za kontakt mailowy i telefoniczny z klientem biznesowym w sprawie niezapłaconych faktur lub proszą go o szczegóły dotyczące otrzymanej płatności.

Purchasing

Zespół Purchasing wchodzi w skład działu P2P i odpowiada za wsparcie procesów zakupowych w organizacji, zapewniając sprawną realizację zamówień oraz zarządzanie danymi dostawców i materiałów. Składa się z dwóch zespołów:

- Transactional Support Team – zajmuje się administracją katalogów wewnętrznych, zarządzaniem połączeniami sklepów internetowych dostawców z naszym systemem, wprowadzaniem ticketów dotyczących numerów dla materiałów oraz przygotowywaniem raportów i analiz.
- Transactional Purchasing Specialists – odpowiada za przetwarzanie zamówień niekatalogowych, obsługę wniosków dotyczących dostawców, zarządzanie otwartymi zamówieniami oraz aktualizację katalogów wewnętrznych.

Oba zespoły wspólnie dbają o efektywność i transparentność procesów zakupowych w firmie.

Transfer Pricing

Dział Transfer Pricing (Cen Transferowych) zajmuje się przygotowaniem i monitorowaniem dokumentacji cen transferowych w ramach Grupy SGS. Jest częścią globalnej funkcji podatkowej SGS.

Poza codziennymi obowiązkami koncentrującymi się na szerokim spektrum tematów z zakresu cen transferowych stale rozwijana jest ich wiedza w obszarze podatków międzynarodowych.

NASZE DZIAŁY

Biznesowe

Business Assurance

Business Assurance to dział będący tzw. back office dla innych oddziałów SGS, głównie w Europie Zachodniej, ale też w USA i Kanadzie oraz szerzej w obrębie zespołów specjalistycznych.

Pracownicy kontaktują się z naszymi zagranicznymi placówkami, weryfikują poprawność dokumentacji poaudytowych, wystawiają certyfikaty i faktury oraz pracują z bazami danych zarówno tymi SGS-owymi, jak i zewnętrznymi. Uczestniczą w wielu etapach procesu, na końcu którego dokładają się do wartości produktu finalnego, jakim jest certyfikat dla Klientów.

Natural Resources

Natural Resources to dział będący back office dla naszej globalnej linii biznesowej Oil, Gas and Chemicals działającej w branży paliwowo-chemicznej.

Zespół Kontraktów, zajmuje się administracją umów globalnych, regionalnych i lokalnych dla branży. Obsługuje zapytania od klientów wewnętrznych oraz przygotowuje umowy oraz raporty.

Kolejnym zespołem wspierającym jest LNG, którego nazwa jest skrótem od Liquefied Natural Gas. Ten z kolei zajmuje się monitorowaniem inspekcji transportu morskiego gazu LNG w zakresie terminowości przesłanych do klientów dokumentów, a także przestrzegania procedur. Sporządza również statystyki i analizy na potrzeby globalnego zespołu LNG.

Connectivity & Product

To kolejny dział back office'owy, w którym pracownicy zajmują się dwoma usługami:

- TransitNet - Procedura tranzytu pozwala zawiesić obowiązek opłacenia należności celno-podatkowych podczas przewozu towarów między różnymi krajami. Wiąże się ona ze złożeniem gwarancji finansowej pozwalającej pokryć te należności, jeśli tranzyt nie zostałby poprawnie zamknięty. Usługa TransitNet pozwala przewoźnikom w jednym miejscu, w przystępny sposób otwierać deklaracje tranzytowe w wielu krajach, korzystając z kompleksowej gwarancji dostarczonej przez SGS. W ramach TransitNetu, w Back Office funkcjonuje kilka zespołów:
 - Operacyjny – zapewniający bieżące wsparcie dla klientów i ich tranzytów, dostępny 24h na dobę, 7 dni w tygodniu.
 - Deklarantów – tworzy deklaracje celne na zlecenie klientów, również działa w trybie 24/7.
 - Zarządzania ryzykiem – analizuje i monitoruje te transakcje, które ze względu na wartość gwarancji lub charakter towaru cechują się podwyższonym ryzykiem.
 - Roszczeń – zajmuje się niezamkniętymi poprawnie tranzytami, wyjaśniający wątpliwości i obsługuje roszczenia urzędów celnych.
- Brokerage – tworzy deklaracje importowe i eksportowe w wybranych krajach.

Dodatkowo w ramach tego działu realizowany jest projekt On Track. Dla naszych klientów została stworzona specjalna platforma SGS OnTrack, gdzie klienci mają możliwość zarejestrowania swoich wniosków, na podstawie których mogą ubiegać się o zwrot kwot zainwestowanych w sprzęt do śledzenia produktów tytoniowych. Zespół zajmuje się przeprowadzaniem kilkuetapowej weryfikacji wniosków o refundację kosztów poniesionych w związku z implementacją przepisów najnowszej dyrektywy Unii Europejskiej dotyczącej produktów tytoniowych. Celem tej dyrektywy jest zwalczanie nielegalnego handlu wyrobami tytoniowymi.



PROCES REKRUTACYJNY W SGS GBS EUROPE



Etap 1. Przesłanie aplikacji

Pierwszy krok należy właśnie do Ciebie! Jeśli uważasz, że wybrana oferta pasuje do Twoich kompetencji, prześlij nam swoje CV uzupełnione o wszystkie wymagane dane, opisy wykonywanych dotychczas obowiązków i umiejętności, które są wymagane na stanowisku. Wypełniając dodatkowe pytania w formularzu, pomożesz nam lepiej zrozumieć Twoje preferencje i dopasować ofertę do Twoich predyspozycji.



Etap 2. Selekcja CV i wstępna rozmowa telefoniczna

Na tym etapie przeprowadzamy selekcję CV i podejmujemy pierwszy kontakt z wybranymi kandydatami podczas kilkunastominutowych rozmów telefonicznych, dzięki którym możemy dowiedzieć się więcej o Twoich oczekiwaniach, dostępności i kompetencjach.



Etap 3. Audyt językowy

Jeśli aplikujesz na stanowisko, na którym wymagany jest język obcy inny niż angielski, na tym etapie przeprowadzimy audyt określający poziom tego języka. Określenie poziomu pozwoli nam zakwalifikować Cię do kolejnego etapu rekrutacyjnego.



Etap 4. Rozmowa kwalifikacyjna

Kluczowy etap rekrutacji to rozmowa kwalifikacyjna z przedstawicielem działu, która odbywa się w formie wideokonferencji. Podczas spotkania porozmawiamy o Twoich doświadczeniach, umiejętnościach oraz oczekiwaniach. Będzie to również okazja do zadania pytań dotyczących stanowiska oraz firmy.



Etap 5. Informacja zwrotna

Z informacją zwrotną zwykle wracamy do 2-3 tygodni po rozmowie kwalifikacyjnej. Niezależnie od tego czy decyzja będzie pozytywna, czy negatywna otrzymasz od nas informację zwrotną. Jeśli rekrutacja zakończy się pomyślnie, przedstawimy Ci ofertę współpracy.

PROCES ONBOARDINGU W SGS GBS EUROPE

Nasz proces onboardingu rozpoczyna się z chwilą, gdy kandydat przyjmuje ofertę pracy i trwa do zakończenia trzeciego miesiąca zatrudnienia. Jesteśmy przekonani, że dobrze przemyślany i kompleksowy onboarding to klucz do szybkiej adaptacji oraz długofalowej satysfakcji z pracy. Poniżej przedstawiamy szczegółowy opis każdego etapu tego procesu.

1. Okres przed rozpoczęciem pracy

Po akceptacji oferty pracy utrzymujemy stały kontakt z kandydatem, aby zapewnić mu wszelkie niezbędne informacje związane z zatrudnieniem. Wysyłamy skierowanie na badania medycyny pracy, umowę oraz niezbędne dokumenty, tak aby przyszły pracownik mógł na spokojnie zapoznać się z nimi przed pierwszym dniem pracy. Ponadto dostarczamy szczegółowe informacje dotyczące organizacji pierwszego dnia, który zawsze odbywa się w naszym biurze w Katowicach. Przesyłamy również powitalne wiadomości oraz szczegóły dotyczące procesu wdrożeniowego, co pozwala nowemu pracownikowi poczuć się pewniej przed rozpoczęciem swojej przygody z naszą firmą.

2. Pierwszy dzień w pracy

Pierwszy dzień pracy odbywa się stacjonarnie w Katowicach i obejmuje szereg szkoleń oraz formalności:

- Szkolenie IT: Pracownik otrzymuje niezbędny sprzęt do pracy (komputer, telefon itp.) oraz przechodzi przez proces konfiguracji kont i dostępu do firmowych systemów. Dodatkowo omawiane są narzędzia i technologie, z których korzystamy na co dzień.
Po zakończonym szkoleniu jest czas na złożenie w kadrach uzupełnionych dokumentów oraz podpisanej umowy.
- Szkolenie BHP: Pracownik zapoznaje się z obowiązującymi zasadami bezpieczeństwa i higieny pracy, co zapewnia bezpieczne i komfortowe środowisko pracy.
- Szkolenie HR: Podczas tego szkolenia omawiamy kwestie kadrowe, przedstawiamy jak poruszać się po Intranecie oraz szczegółowo wyjaśniamy dostępne benefity.
- Szkolenie administracyjne: Pracownik otrzymuje karty dostępu do biura, a także uzyskuje informacje na temat rezerwacji biurek oraz korzystania z parkingu pracowniczego.

Dodatkowo, w trakcie pierwszego dnia pracy organizujemy wspólny lunch z zespołem, co daje okazję do nawiązania pierwszych relacji i lepszego poznania współpracowników.

3. Pierwsze 3 miesiące pracy

Po pierwszym dniu pracy nowy pracownik rozpoczyna szczegółowe szkolenie stanowiskowe, które obejmuje zapoznanie się z obowiązkami na danym stanowisku oraz specyfiką pracy w naszej firmie. Cały proces wdrożenia nadzoruje osoba wyznaczona przez bezpośredniego przełożonego, która wspiera nowego pracownika na każdym etapie adaptacji, przekazuje wiedzę o codziennych zadaniach oraz wprowadza w kulturę organizacyjną firmy.

W ciągu pierwszych trzech miesięcy pracownik jest również zobowiązany do ukończenia szkoleń wewnętrznych na firmowej platformie szkoleniowej, które umożliwiają lepsze zrozumienie funkcjonowania organizacji, jej wartości i zasad. Równocześnie, program onboardingowy SHINE wspiera nowego członka zespołu w budowaniu relacji oraz pełnej integracji z kulturą firmy.

W trakcie tego okresu Team Leader regularnie monitoruje postępy pracownika, organizując spotkania feedbackowe, aby ocenić rozwój i dostarczyć niezbędne wsparcie. Na koniec trzeciego miesiąca odbywa się rozmowa podsumowująca, podczas której opiekun przekazuje szczegółowy feedback, omawia osiągnięcia i planuje dalsze kroki rozwojowe.

Nasz proces onboardingu jest zaprojektowany z myślą o tym, aby każdy nowy pracownik szybko poczuł się pewnie na swoim stanowisku i mógł w pełni zaangażować się w życie firmy. Wierzymy, że dzięki odpowiedniemu wsparciu, nowi członkowie zespołu osiągają satysfakcjonujące rezultaty oraz budują długotrwałe relacje w naszym środowisku pracy.

POZNAJ NASZE BENEFITY

Karta Medicover Sport			Biblioteka firmowa		Program rekomendacji pracowników
	Kafeteria Medicover Benefits			Ubezpieczenie grupowe	
Akcje charytatywne	Ubezpieczenie UNUM	Praca zdalna		Dodatkowy dzień wolny na wolontariat	
		Pożyczki i zapomogi		Opieka medyczna	Konkursy dla dzieci
Wspólna redakcja newslettera		Konkursy dla pracowników	Szkolenia wewnętrzne		
		Dofinansowanie do szkoleń i kursów		Nagrody jubileuszowe	
Program inicjatyw dobroczynnych			Integracja zespołowa		

*W przypadku Umowy Zlecenia obowiązują tylko wybrane benefity



**Poznaj lepiej stanowiska
w zespole Purchasing!**

SGS

SPECJALISTA/KA DS. KOORDYNOWANIA ZAMÓWIENIAMI

Jako specjalista/ka ds. koordynowania zamówieniami będziesz odpowiedzialny/a za:

- Zarządzanie zamówieniami zakupowymi, w tym monitorowanie otwartych zamówień, zamówień na holdach oraz zamówień niekatalogowych.
- Tworzenie, aktualizacje i nadzór nad katalogami dostawców, zgodnie z lokalnymi potrzebami oraz po zawarciu umów z dostawcami.
- Obsługę procesów związanych z bazą dostawców, w tym przetwarzanie wniosków o dodanie nowych dostawców, zmianę danych oraz utrzymywanie dokumentacji.
- Kontakt i współpraca z dostawcami w celu zapewnienia aktualności danych katalogowych i sprawnej realizacji procesów zakupowych.
- Wsparcie operacyjne działu zakupów (P2P), obejmujące obsługę skrzynki mailowej, rozwiązywanie problemów z zamówieniami i fakturami oraz raportowanie zmian.

Umiejętności i kompetencje, które są wymagane:

- Język angielski min. B2
- Znajomość języka natywnego obsługiwanego kraju na poziomie min. B2 (w zależności od zapotrzebowania)
- Znajomość MS365 w szczególności Excel,
- Zorientowanie na szczegóły
- Umiejętność organizacji czasu pracy
- Umiejętność analitycznego myślenia i rozwiązywania problemów

Mile widziane:

- Doświadczenie na podobnym stanowisku bądź w sektorze SSC
- Znajomość Oracle EBS

Twój typowy dzień pracy:

Typowy dzień pracy na stanowisku Transactional Purchasing Specialist uzależniony jest od wewnętrznego podziału zadań w zespole. Pracownicy mogą być odpowiedzialni za różne obszary, takie jak: weryfikacja zamówień niekatalogowych, obsługa wniosków o założenie lub aktualizację dostawców, czy zarządzanie skrzynką mailową działu zakupów.

Do codziennych obowiązków należy również tworzenie i aktualizacja katalogów dostawców na podstawie zawartych umów i zgłoszonych potrzeb, kontakt z dostawcami oraz wsparcie interesariuszy w zakresie problemów z zamówieniami i fakturami. Dzień pracy kończy się podsumowaniem wykonanych zadań i przygotowaniem spraw do dalszego działania.

Struktura zespołu i organizacja pracy:

Struktura zespołu obejmuje role Asystenta/ki, Specjalisty/ki oraz Starszego/ej Specjalisty/ki. Praca w dziale odbywa się w pełnym wymiarze godzin, w trybie hybrydowym. Na tym stanowisku w wybrane dni świąteczne obowiązują dyżury, które ustalane są na podstawie rotacji, bądź zgłoszeń ochotników.

Zadania asystentów/ek są zbliżone do obowiązków specjalistów/ek, ale dostosowane do ich umiejętności i dostępności. Stanowiska asystenckie przeznaczone są głównie dla studentów lub osób poszukujących pierwszych doświadczeń w obszarze zamówień. Asystenci/ki pracują na podstawie umowy zlecenia, z elastycznym czasem pracy. Cały zespół raportuje swoje działania do Junior Managera. Zarówno specjaliści/ki jak i asystenci/ki korzystają z MS 365 (głównie Excel), Oracle oraz Data Load. Wszystkim nowym pracownikom zapewniamy pełne wdrożenie i sprzęt do pracy. Najbardziej wymagającym aspektem związanym z pracą na tych stanowiskach jest kontakt z osobami składającymi zamówienia, który wymaga dużo cierpliwości i zrozumienia.

Ilość zespołów w dziale
Purchasing

7

2-4

Ilość dni pracy z
Katowickiego biura w
ciągu miesiąca

Ilość specjalistów/ek
w zespole

2

1-3

Średni czas szkolenia
stanowiskowego (w
miesiącach)

Średnia ilość
asystentów w zespole

1

SGS

SPECJALISTA/KA DS. WSPARCIA PROCESU ZAMÓWIEŃ

Jako specjalista/ka ds. wsparcia procesu zamówień będziesz odpowiedzialny/a za:

- Tworzenie, aktualizacja i zarządzanie katalogami zakupowymi na podstawie zgłoszeń z globalnych oddziałów.
- Nadzór nad wdrożeniem i działaniem połączeń sklepów internetowych dostawców z naszym systemem zwanych punchoutami oraz opracowywanie instrukcji i standardów obsługi katalogów dla dostawców.
- Wsparcie procesów magazynowych, w tym wprowadzanie ticketów na założenie wewnętrznych numerów dla materiałów oraz nadzór nad nazewnictwem i klasyfikacją pozycji w systemie.
- Przygotowywanie analiz i raportów, w tym kontrola cen w katalogach, analiza wykorzystania zamówień oraz raportowanie zmian do lokalnych zespołów zakupowych.

Umiejętności i kompetencje które są wymagane:

- Język angielski min. B2
 - Znajomość MS365 w szczególności Excel,
 - Zorientowanie na szczegóły
 - Umiejętność organizacji czasu pracy
 - Umiejętność pracy w zespole
 - Umiejętność analitycznego myślenia i rozwiązywania problemów
- Mile widziane:**
- Doświadczenie na podobnym stanowisku bądź w sektorze SSC
 - Znajomość Oracle EBS

Twój typowy dzień pracy:

Typowy dzień pracy Transaction Support Specialist zaczyna się od obsługi zgłoszeń przychodzących na skrzynkę generyczną, głównie dotyczących aktualizacji lub zmian w katalogach zakupowych. Jest to priorytetowe zadanie, które należy zrealizować w pierwszej kolejności.

Pozostała część dnia zależy od indywidualnego planowania – pracownicy samodzielnie organizują swój czas, realizując zadania związane z przygotowywaniem cyklicznych analiz (szczególnie na początku miesiąca), wspieraniem lokalnych zespołów zakupowych czy kontrolą poprawności danych.

Równolegle prowadzony jest monitoring projektów długoterminowych, takich jak wdrażanie punchoutów, które wymagają regularnego nadzoru i koordynacji z dostawcami oraz zespołami wewnętrznymi. Praca na tym stanowisku łączy działania operacyjne z analitycznymi i wymaga dobrej organizacji, samodzielności oraz umiejętności pracy z danymi.

Struktura zespołu i organizacja pracy:

Struktura zespołu obejmuje role Specjalisty/ki, Starszego/ej Specjalisty/ki oraz Team Leadera. Praca w dziale odbywa się w pełnym wymiarze godzin, w trybie hybrydowym. Na tym stanowisku w wybrane dni świąteczne obowiązują dyżury, które ustalane są na podstawie rotacji, bądź zgłoszeń ochotników.

Pracownicy głównie korzystają z takich narzędzi jak MS 365 (głównie Excel) oraz Oracle i raportują swoje działania do Team Leadera zewnętrznego bądź Junior Managera lokalnego. Najbardziej wymagającym aspektem związanym z pracą na tych stanowiskach jest wykonywanie często powtarzalnych zadań z zachowaniem najwyższej skrupulatności.

Ilość zespołów

1

2-4

Ilość dni pracy z
Katowickiego biura w
ciągu miesiąca

Ilość specjalistów/ek
w zespole

4

1-3

Średni czas szkolenia
stanowiskowego (w
miesiącach)

ŚCIEŻKA ROZWOJOWA

Rozwój pionowy

W SGS dbamy o Twój rozwój. W naszej organizacji oferujemy dynamiczne możliwości rozwoju zawodowego zarówno pionowego jak i poziomego. Rozwój pionowy to szansa na systematyczne podnoszenie swoich kompetencji, zdobywanie nowych doświadczeń i zwiększanie odpowiedzialności.

Kariera w naszej firmie najczęściej rozpoczyna się od stanowisk asystenckich bądź specjalistycznych. To na te stanowiska prowadzimy większość naszych rekrutacji zewnętrznych. Będąc na stanowisku asystenckim, możesz awansować na specjalistę / specjalistkę, następnie na starszego specjalistę / starszą specjalistkę. W dalszej kolejności masz możliwość rozwoju na stanowisku koordynatora / koordynatorki a jeśli jesteś zainteresowany/a rozwojem w kierunku zarządzania ludźmi to kolejną możliwością jest awans na Team Leadera, a następnie na Junior Managera, aż do stanowiska Managera.

Oto kilka powodów, dlaczego warto rozwijać się pionowo:

1. Większa odpowiedzialność i wpływ - każdy awans to krok w stronę większej odpowiedzialności i wpływu na działania firmy. Z biegiem czasu możesz zarządzać coraz większymi projektami, zespołami, a nawet całymi działami. Dzięki temu Twoje decyzje będą miały realny wpływ na strategię i rozwój organizacji.
2. Szersze kompetencje przywódcze - każdy kolejny etap kariery to szansa na rozwój umiejętności zarządzania ludźmi i zespołami. Od koordynatora przez team leadera, aż po managera – rozwój pionowy umożliwia zdobywanie kluczowych kompetencji liderkich, takich jak motywowanie zespołu, zarządzanie konfliktami, planowanie strategiczne czy podejmowanie decyzji w dynamicznych warunkach.
3. Zwiększone możliwości rozwoju finansowego - awans na wyższe stanowisko często wiąże się z wyższym wynagrodzeniem oraz dodatkowymi benefitami.
4. Rozwój strategiczny i zarządzanie na wyższym poziomie - rozwój pionowy otwiera drzwi do podejmowania bardziej złożonych i strategicznych decyzji, które wpływają na rozwój firmy.
5. Rozwój osobisty i zawodowy - każdy awans to nowe wyzwania, które stymulują rozwój osobisty. Praca na wyższych stanowiskach wymaga rozwijania umiejętności takich jak elastyczność, odporność na stres, umiejętność zarządzania zmianą oraz skuteczna komunikacja. Te umiejętności nie tylko wzbogacają Cię zawodowo, ale także są cenne w życiu codziennym.
6. Możliwość uczestnictwa w decyzjach na poziomie kierownictwa - na wyższych stanowiskach zyskujesz dostęp do kluczowych procesów decyzyjnych w firmie. Możesz uczestniczyć w tworzeniu strategii, podejmować istotne decyzje dotyczące rozwoju firmy i wdrażać innowacje, które wpłyną na przyszłość organizacji.

Dzięki naszej kulturze pracy, wspierającej rozwój i awanse wewnętrzne, masz realną szansę na ciągły rozwój zawodowy i osiągnięcie kolejnych celów w karierze.

Odkryj z nami swoją ścieżkę sukcesu!



ŚCIEŻKA ROZWOJOWA

Rozwój poziomy

W SGS wierzymy, że rozwój zawodowy to nie tylko awanse na wyższe stanowiska, ale również zdobywanie nowych umiejętności i doświadczeń poprzez rozwój poziomy. Jest to doskonała opcja dla osób, które pragną poszerzać swoje kompetencje, zmieniać obszary działania i odkrywać nowe ścieżki kariery, bez konieczności rezygnacji z dotychczasowych ról.

Rozwój poziomy to zdobywanie nowych doświadczeń i kwalifikacji w różnych obszarach funkcjonowania firmy. Zamiast wspinać się po szczeblach hierarchii, masz możliwość eksplorowania innych działów, projektów czy specjalizacji, co pozwala na wszechstronny rozwój i pogłębianie swoich umiejętności.

Twoje możliwości rozwoju poziomego:

- Zmiana specjalizacji - jeżeli czujesz, że chciałbyś rozwijać się w nowym obszarze, oferujemy możliwość zmiany specjalizacji w ramach organizacji. Zaczynając jako specjalista np. w dziale marketingu, możesz zdobywać nowe umiejętności w obszarze sprzedaży, finansów czy HR, bez potrzeby zmiany pracodawcy.
- Udział w projektach międzydziałowych - jeśli lubisz pracę nad różnorodnymi projektami, dajemy Ci możliwość dołączenia do zespołów projektowych, w których będziesz współpracować z pracownikami z różnych działów. Projekty międzydziałowe to świetna okazja do nauki nowych rzeczy i zdobycia doświadczeń w dziedzinach, które różnią się od Twojej głównej specjalizacji.
- Rozwój w nowych technologiach i narzędziach - jeśli interesujesz się technologią i innowacjami, nasza firma daje możliwość zdobywania nowych umiejętności w zakresie narzędzi i systemów, z których korzystamy na co dzień. Możesz rozwijać swoje kompetencje cyfrowe, np. ucząc się obsługi nowych programów, systemów zarządzania czy analityki danych, co może otworzyć Ci drogę do pracy w zupełnie nowych obszarach.
- Rozwój w różnych rolach liderkich - oprócz typowej ścieżki awansów pionowych, dajemy możliwość rozwijania się w różnych rolach liderkich na poziomie poziomym. Możesz np. zostać liderem zespołu projektowego lub ekspertem w swoim obszarze, bez konieczności obejmowania wyższego stanowiska menedżerskiego. To doskonała opcja dla osób, które chcą rozwijać swoje umiejętności przywódcze, jednocześnie pozostając w swoim obszarze zawodowym.

Co oferujemy w ramach rozwoju poziomego?

- Możliwość odkrywania nowych obszarów – Dzięki naszej elastycznej strukturze organizacyjnej, masz szansę poznawania różnych działów i specjalizacji, co pozwala na wszechstronny rozwój i zwiększenie swoich kompetencji.
- Szkolenia i kursy wewnętrzne – Regularnie organizujemy szkolenia, które pomogą Ci zdobywać nowe umiejętności techniczne, miękkie czy branżowe. Masz dostęp do szerokiej gamy kursów, które umożliwią Ci rozwijanie się w różnych obszarach.
- Współpraca z różnorodnymi zespołami – Rozwój poziomy to także praca z różnymi ludźmi i zespołami. Praca w międzydziałowych projektach pozwala na budowanie sieci kontaktów w firmie oraz zdobywanie cennych doświadczeń w różnych aspektach działalności organizacji.
- Ścieżki rozwoju dostosowane do Twoich potrzeb – Każdy z naszych pracowników ma inne ambicje i cele zawodowe. Dlatego oferujemy indywidualnie dostosowane ścieżki rozwoju, które pozwalają rozwijać się w wybranych przez Ciebie kierunkach, niezależnie od tego, czy wolisz specjalizację techniczną, projektową czy operacyjną.

Rozwój poziomy pozwala na wszechstronne budowanie swoich kompetencji. To doskonały sposób na poszerzanie swoich horyzontów bez potrzeby rezygnacji z obecnego stanowiska.

Nasza firma daje Ci szerokie możliwości rozwoju nie tylko w pionie, ale i poziomie. Jeśli szukasz miejsca, gdzie będziesz mógł odkrywać nowe ścieżki, zdobywać nowe umiejętności i realizować się w różnych dziedzinach, to dobrze trafiłeś! Wspieramy Twój rozwój na każdym etapie kariery, zapewniając Ci przestrzeń do nauki i odkrywania nowych możliwości.



Dziękujemy za poświęcony czas na zapoznanie się z naszym przewodnikiem i za zainteresowanie naszą firmą. Mamy nadzieję, że dostarczone informacje pomogły Ci lepiej zrozumieć naszą organizację, a także specyfikę stanowiska, na które rozważasz aplikację. Wierzymy, że świadome podejście do procesu rekrutacyjnego jest kluczem do sukcesu, zarówno dla Ciebie, jak i dla nas.

Jeśli zdecydujesz się aplikować, z niecierpliwością czekamy na możliwość poznania Ciebie bliżej i wspólnej rozmowy o tym, jak możemy razem współpracować. Bez względu na Twoją decyzję, dziękujemy za zainteresowanie i życzymy Ci powodzenia w dalszym rozwoju zawodowym.

Zapraszamy również do krótkiej [ankiety](#), w której możesz ocenić nasz przewodnik.

Zespół Rekrutacyjny



When you need to be sure

